



Engagiert und persönlich: Dafür steht die HORST VOGT GmbH. Wir sind ein erfolgreiches Großhandelsunternehmen der Küchenbranche. Die einzigartigen VOGT-Produktwelten setzen sich aus Küchenzubehör, Deckenleuchten und Badzubehör zusammen. Unsere Branchenposition wollen wir in den nächsten Jahren im gesamten deutschsprachigen Raum weiter ausbauen.

Gestalten Sie unseren Wachstumsprozess mit, und werden Sie zum nächstmöglichen Termin Teil des Erfolgsteams als

Außendienstmitarbeiter/-in (m/w/d) in Hamburg, Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern

für die Verkaufsgebiete PLZ 20-25 und 16-19

Ihre Aufgaben

- Auf unserer Vertriebsstrategie aufbauend planen Sie eigenständig Bestands- und Neukundenbesuche in Ihrer Region, führen Produktvorführungen sowie Schulungen durch und überzeugen durch Ihr Know-how.
- Sie bauen die vorhandenen Potenziale bei Ihren Kunden (m/w/d) aus und stärken Kundenbeziehungen.
- Sie präsentieren und verkaufen Küchenzubehör aus unseren VOGT-Produktwelten
- Als erste Ansprechperson im Markt behalten Sie das Feedback Ihrer Kunden im Blick und entwickeln Ihr Gebiet weiter.
- Sie arbeiten eng mit Ihrem Innendienst-Team zusammen.
- Sie versorgen Ihre Verkaufsleitung mit Marktinformationen.
- Sie agieren von Ihrem Wohnort in den Markt hinein und organisieren Ihren Arbeitstag gerne selbstbestimmt und eigenverantwortlich.

Ihr Profil

Wenn Sie...

- einen gewinnenden und sympathischen Auftritt haben,
- sehr gut argumentieren und überzeugen können,
- Ihre Verhandlungspartner (m/w/d) für unsere Produktwelten begeistern
- eine Affinität zu technischen Produkten haben,
- Ihr Wohnsitz bestmöglich zentral im Verkaufsgebiet liegt,

sind Sie bei uns gerade richtig und herzlich willkommen.

Wir bieten Ihnen

- die Möglichkeit, sich beruflich und persönlich weiterzuentwickeln
- umfassende Unterstützung bei der Einarbeitung
- Produktschulungen und Fortbildungsmöglichkeiten
- eine Vergütung, die Ihren Erfolg adäquat honoriert
- Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- eine moderne Arbeitsausstattung für das Homeoffice
- eine durch VOGT geförderte betriebliche Altersvorsorge
- zusätzliche Leistungen wie z. B. vermögenswirksame Leistungen und Fahrradleasing
- eine kollegiale Arbeitsatmosphäre, Wertschätzung und Vertrauen

Sind Sie interessiert?

Lassen Sie sich von unserer Begeisterung anstecken, und bewerben Sie sich bei uns:

HORST VOGT GmbH

Rudolf-Diesel-Str. 23
28876 Oyten

oder per E-Mail an: jobs@vogtwelt.de

Für ein erstes Kennenlernen steht Ihnen unser Verkaufsleiter Herr Claus Michael Huthmann, Tel. 04207/9168-12, gerne zur Verfügung.



IHR GROßHANDEL
FÜR KÜCHENZUBEHÖR

www.vogtwelt.de