Horst Vogt: Zubehörspezialist mit umfassendem Service

Mit Zuverlässigkeit punkten



weiterzumachen - immer die Tugenden des klassischen Großhandels im Blick. Feste Ansprechpartner im Innenund Außendienst fungieren als Tandem-Team zum Kunden, die persönliche und kompetente Beratung sowie die sorgfältige Bearbeitung stehen im Vordergrund. Die jüngste Erweiterung der Warenannahme und des Lagers ermöglichen einen optimalen Warenfluss nebst Bevorratung. Beides erhöht Lieferfähigkeit und -geschwindigkeit. Komplette Lieferungen sind Standard. Selbst unterschiedliche Kommissionen eines Fachhandelspartners erreichen durch den ganz individuell organisierten Fuhrpark Tag-genau in einer Anlieferung

den Empfänger.

Dies spart or-

ganisatorisch

sowie in der Warenannahme auch beim Kunden Kosten und Zeit.

Das personell verstärkte Tischler-Montageteam sorgt bundesweit für Aufbau und Bestückung der zur "Focus Küche & Bad 2007" vorgestellten Verkaufsmodule. Diese Kompetenzcenter lassen sich von zwei Modulen bis hin zum Shopsystem variabel planen. Vorkonfektioniert und mit Werbebanner beschriftet, bieten sie optimale Zielgruppenansprache und damit planbaren Mehr-

Ergänzend verspricht schnelle Klick auf die neu gestalteten Website strukturierte und ausführliche Informationen zur Zubehör-Vielfalt, den Verkaufshandbüchern und Ansprechpartnern. Der einfache Download einzelner Katalogseiten unterstützt zusätzlich.



er klassische Großhandel Großes Bild: Vogt ist Elica-Premiüberzeugt seit Langem mit um-Vertriebspartner. Rechts: Die Zuverlässigkeit, Kunden-Verkaufsmodule werden durch das orientierung und ausgesuchter Vogt-Tischlerteam bestückt und Vielfalt. Dem entspricht auch die aufgebaut. Rechts unten: Die eige-Horst Vogt GmbH im niedersächne LKW-Flotte sorgt für Tag-gesischen Oyten. Der Zubehörspezialist bringt mit 55 Mitarbeitern nauen Lieferservice. im Innen- und Außendienst sowie auf Funktionalität und Design maals einziger Großhandel mit acht eigenen LKWs das umfangreiche

Eigene Ressourcen nutzen: Die kontinuierlichen Investitionen in die Zukunft und die gelebte menschliche Unternehmensphilosophie zeigen sich intern wie extern. So loben die Kunden unter anderem Zuverlässigkeit und das kundenorientierte Auftreten der Modellen, die Küchenplanern Lust

Vogt-Auslieferungsfahrer. Dies

Angebot aus über 650 Verkaufs-

handbuch-Seiten zu seinen Kun-

den - und das Tag-genau. Als

Elica-Premium-Vertriebspartner

verfügt das Unternehmen zudem

über ein exklusives Dunstabzugs-

hauben-Programm mit über 70